

Nos +

Un conseiller vous accompagne tout au long de votre projet d'association.

Offres d'association largement diffusées sur le site :



Réseau d'experts en conseil stratégique, économique, organisation du travail, relations humaines...

30 ans d'expérience d'accompagnement à l'association.

Une démarche personnalisée d'accompagnement pour vous aider à mener à bien votre projet.

Etre prêt à accueillir un nouvel associé

« L'accueil d'un associé nécessite de nous remettre en cause pour construire un nouveau projet collectif et individuel. Notre conseiller transmission nous aide à clarifier nos objectifs. »

Hubert et Paul, à la recherche d'un associé.

Les relations humaines à privilégier

« La présence du conseiller transmission, personne neutre, permet à chacun de s'exprimer et d'écouter les autres lors des rencontres entre futurs et anciens associés. »

Michel, en GAEC à quatre associés, 2 ateliers d'élevage et céréales.

Opter pour une période d'essai

« Pour moi, le stage de parrainage est une période transitoire, indispensable pour se connaître et élaborer une nouvelle organisation avec l'associé entrant. »

Daniel, en GAEC à trois associés, élevage laitier.



Votre contact transmission

Loire-Atlantique	02 53 46 60 06
Maine-et-Loire	02 41 96 77 51
Mayenne	02 43 67 36 64
Sarthe	02 43 29 24 52
Vendée	02 51 36 82 40

Transmission

Un associé s'en va et demain ?

Envisager d'autres solutions

Revoir ses habitudes

Etre prêt à accueillir un nouvel associé

Etre sûr qu'on va s'entendre

AGRICULTURES
& TERRITOIRES
CHAMBRES D'AGRICULTURE
PAYS DE LA LOIRE

TERRES d'AVENIR



La Chambre d'agriculture vous accompagne pour préparer le départ d'un associé

Un échange avec un conseiller transmission vous permet d'exprimer vos inquiétudes, vos souhaits et définir un accompagnement pour mener à bien les projets de chacun, les objectifs de la société.



Se préparer au départ d'un associé

- Définir les objectifs professionnels et familiaux de chaque associé.
- S'assurer des aptitudes de chacun à travailler sous une forme sociétaire.
- Définir les grandes orientations de l'entreprise dans ce nouveau contexte.



Chercher un nouvel associé

- Etre guidé dans la définition du profil du candidat recherché.
- Se mettre en dynamique de recherche et d'accueil d'associé.
- Rédiger et mettre en ligne votre annonce sur le premier site national spécialisé en transmission agricole www.repertoireinstallation.com pour une large diffusion de votre offre dans le respect de la confidentialité.



Entrer en relation avec un nouvel associé

- Rencontrer des candidats dont le profil correspond aux attentes des associés et aux choix de production.
- Etre accompagné dans les échanges avec le nouvel associé pour faire en sorte que tous les aspects soient abordés.



Les aspects relationnels entre associés

- Formaliser un projet partagé avec des objectifs communs.
- Faire en sorte que chacun trouve sa place.
- Réunir les conditions d'une bonne communication entre associés.

Mettre en place une période de transition

- Sécuriser la réussite de l'association.
- Travailler avec son futur associé pour bâtir un projet partagé viable.

Chaque année, les Chambres d'agriculture des Pays de la Loire accompagnent :

- ▶ 500 porteurs de projet, en recherche d'une entreprise agricole.



▶ Le service transmission installation accompagne plus du quart des installations sous forme sociétaire.